

## Title Summary

---

Durante los últimos 10 años, mi carrera se ha centrado en roles comerciales y de gestión, destacando en mi perfil profesional una fuerte orientación hacia resultados estratégicos y una visión clara en el ámbito empresarial.

Me considero capaz de liderar equipos hacia metas con eficacia, fomentando un ambiente colaborativo que promueva relaciones laborales positivas y de confianza.

Me siento especialmente atraído por entornos dinámicos y desafiantes, donde los proyectos de largo plazo me brinden la oportunidad de aplicar mi experiencia para generar cambios significativos y un crecimiento sustancial en las empresas.

## Cover sheet

---

Experience in Years : 16  
Current Job Title : Dirección  
Current Employer : Consultoría

## Basic Info

---

Candidate ID : ZR\_34146\_CAND

## Address Information

---

City : Santiago  
State/Province : Región Metropolitana  
Country : Chile

## Professional Details

---

Experience in Years : 16  
Skill Set : Stocktaking, SAP R/3, Microsoft Excel, Power BI, English, Microsoft PowerPoint, Microsoft Word, Crm software, Liderazgo, Adaptabilidad, Comunicacion, Creatividad, Orientación al cliente

## Experience Details

---

**Jan-2017 To Present****Dirección General**

- Marca especializada en la gestión de activos. (Inventario, conciliación, valoración, software saas, consultoría en gestión de inventarios).
- Responsable del crecimiento del negocio, logré una rentabilidad x6 en los últimos 4 años.
- Lidero y negocio el cierre de nuevos proyectos con clientes estratégicos.
- Evalúo constantemente el mercado, identificando la maximización del negocio y riesgos externos.
- Creación e implementación el plan estratégico.
- Impulso el crecimiento de las ventas mediante la gestión del equipo comercial.
- Generación de capacitaciones y formación del equipo comercial.
- Responsable del plan estratégico, forecast y presupuesto anual.
- Responsable del control y seguimiento de KPIs del negocio.
- Relación y comunicación constante para fidelizar las principales cuentas de clientes.

**Jun-2014 To Dec-2016****Product Manager**

- Responsable de liderar y supervisar el equipo de ventas, con foco en el crecimiento de los ingresos y garantizando a los clientes servicios de calidad en tiempo y forma.
- Diseño y desarrollo del plan comercial, presupuesto y forecast de ventas.
- Supervisión y dirección del equipo de ventas, garantizando la implementación de la estrategia.
- Iniciar el contacto con el cliente para evaluar la viabilidad de sus necesidades y brindar asesoramiento en la búsqueda de soluciones personalizadas.
- Responsable de la creación y presentación de propuestas comerciales, análisis de costos y rentabilidad de los proyectos.
- Creación y seguimiento de indicadores de gestión (KPI).
- Comunicación constante con las principales cuentas de clientes.
- Creación de calendario de publicaciones de rrss y mailling masivos a través de CRM.
- Análisis trimestral de Google ads, revisión de ppto, anuncios, campañas y palabras claves.
- Creación de contenidos página web.
- Revisión de material gráfico para rrss, mailing, página web, etc. (reuniones con agencia).
- Gestión integral de las estrategias de marketing tanto Inbound como Outbound.

**Mar-2011 To May-2014**

**Supervisor(a) de Inventario**

- Responsable del control y gestión del inventario tanto en el centro de distribución nacional (16.000 m2) y sucursales de venta.
- Responsable de la recepción y almacenamiento de materiales, tanto en logística directa como inversa
- Encargado de la distribución de materiales en diversos segmentos, como infraestructura móvil, marketing y SSGG.
- Supervisión del operador logístico mediante el seguimiento de indicadores de gestión (KPI), planificación de materiales y manejo de inventarios críticos.
- Administración de contratos de servicios logísticos, relaciones directas con proveedores.
- Gestión del presupuesto y provisiones del área.
- Generación de inventarios selectivos mensuales y Wall to Wall anual
- Administración de bodegas en sucursales de ventas a nivel nacional
- Responsable del reclutamiento, capacitaciones, establecimiento de protocolos de trabajo, control de inventario, ejecución de inventario mensuales, generación de informes y seguimiento de indicadores clave de gestión (KPI).

**Jan-2008 To Feb-2011**

**Analista de Inventarios**

- Miembro de equipo de implementación de interfaz SAP - Fullstar (WMS Cellstar Chile),
- Encargado del control de inventario y supervisión al Operador Logístico.
- Miembro de equipo de implementación de sistema ERP, migración de sistema ERP Oracle Financials a SAP R3