

## Title Summary

---

Destaco en las relaciones interpersonales, por mi fuerza comercial y habilidad de presentación , por ello lidero equipos de trabajo de alto rendimiento y convoco superiores y pares para consensuar planes de acción, velar por su correcta ejecución y consecución del objetivo.

## Cover sheet

---

Experience in Years : 20 +  
Current Job Title : Dirección

## Basic Info

---

Candidate ID : ZR\_9137\_CAND

## Address Information

---

City : Santiago  
State/Province : Región Metropolitana  
Country : Chile

## Professional Details

---

Experience in Years : 20  
Current Job Title : Dirección  
Skill Set : Ingenieria en Computación e Informática con 8 años de experiencia en TI. Cuenta con amplia trayectoria en manejo de proveedores, planeación y administración de proyectos, además de trabajo en equipo con cualidades de liderazgo, orientado al logro de objetivos y metas de la organización. Posee experiencia en implementación de infraestructura tecnológica, sistemas de software y aplicaciones de negocio en el sector público y privado.

## **Experience Professional**

Dic 2023 to Actualidad

### **Dirección**

Lidero la estrategia de desarrollo comercial B2B y B2C, desde la expansión territorial, canales de venta y formación de equipos comerciales.

Feb 2019 - Nov 2023

### **Dirección**

Lideré la implementación del modelo de Canal Asesor en Chile

Responsable de los siguientes logros/iniciativas/proyectos:

Fui a la casa matriz en Medellín Colombia donde se me encomendó la tarea de realizar la transición cultural y operativa del modelo de Canal Asesor, lo cual lleve de manera exitosa a través de variadas estrategias de comunicación, capacitación y mesas de trabajo con equipos multidisciplinarios .

Elaboré diversas campañas comerciales a nivel nacional de productos de vida y generales, las cuales tenían como objetivos aumentar las tasas de cierre en determinada estacionalidad, retener y fidelizar clientes Winback, Crosseling, etc .

Oct 2015 - Feb 2019

### **Gerencia**

Lideré, formé y desarrollé un equipo comercial B2C de asesores especializados en protección patrimonial, seguros e inversiones en fondos.

Generé cumplimientos de plan durante todos los años y de manera consecutiva durante los años 2017 y 2018 fui reconocido a nivel de corporación e invitado a las conferencias comerciales realizadas en Grecia y Austria.